

オンラインスクール型コミュニティ

Road to Libertarist

進化型自由人リバタリストへの道

ビジネスをやる上で、**不要な思い込み**に
囚われて**“不自由”**になってしまってますか？

- **売上を上げ続けたいといけない**
- **会社をどんどん拡大したいといけない**
- **お客様は神様なので言うことを聞かないといけない**
- **人よりも熱心に働かないといけない**
- **遊んだり休んだりしていると罪悪感がある**

インターネットを活用して、個人や小規模でビジネスをやることの最大のメリットは、**【自由度の高さ】**のほずなのに、

会社員やパートやアルバイトなどの『**雇われ仕事**』を
してる人たちよりも、**不自由さの中で働きすぎて**いませんか？

【リバタリストサロン】は、僕（サトリ）がネット上に創設した
オンラインスクール **【Road to Libertarist】** の併設サロンです。

『サトリ式』の省エネで、効率的なビジネスを学べる、
唯一の公式の教育機関で、

サトリの**設計思想**や**ビジネス脳**をインストールし、**戦略**や**戦術**、**マーケティング**、**集客**、**セールス**、**システム構築**などを学べるのは
ここだけ、というフラッグシップコミュニティです。

【リバタリストサロン】に参加する

参加費：275,000円（税込）

ビジネス活動、自由に楽しんでますか？

インターネットが人と人をつなぎ、垣根がなくなった時代、
個人や小規模の企業がスモールビジネスをやるのに、
こんなに**【自由度】**が高まった時代は、かつてありません。

あなたは、しっかりその自由を感じていますか？

必要以上に消耗していませんか？

僕はこの業界を見ていて時々感じるんです。

最初は**『好き』**で始めたはずなのに、
いつの間にか、自分の意思で選んだはずの仕事の
『奴隷』になってしまう人が、多いように感じます。

毎月の売上の数字が気になり、月末に近づくにつれ、
支払いのことが頭にのしかかってくる。

それなりに稼いでいるはずなのに、
先行きのことを考えると不安になって、

何かに追われるように、『集客』や『セールス』や、
『新しい企画』のことに頭を悩ませてしまう。

Facebookやアメブロなど、SNSで写真や動画を使って、
キラキラとスマートにビジネスをしているように見せかけて、

実は、『不安』に囚われながら不自由な心で
ビジネスをやっている人が、大半だという【現実】もあります。

ただ、あなたが少しでもそういう状況に当てはまるとしても、
それは、あなたの努力が足りない、というワケではないんです。

現代のように、情報化が進んだ時代、
お金の稼ぎ方や、ビジネスの手法はいくらでも出回っています。

でも、ビジネスのスキルや経験値が不足しているのに、
安易に『教育』や『コンサル』がビジネスになる、と考えて、

- ・ **お金だけを目的にしたやり方**
- ・ **しがらみを抱え込んで不自由になるやり方**

を教えている人がたくさんいます。

多くの情報が、戦略的な視点がなく、**表面的なノウハウ**なので、長続きしないし結局いつまでも労働が発生するやり方ばかりです。

『**戦略**』とは、目的を設定した上で、長期的に見て、有利な状況をつくっていくための全体的な方針、です。

SNSでノルマ的に投稿し続けたいといけない、とか、
『**いいね!**』の数が気になって気が休まらない、とか、

いつまでも同じ労力で仕事をし続けたいといけないような
『**働き方**』を強いられているのなら、

それは『**戦略がない**』ということです。

せっかく自由にできるんだから、もっと省エネで自由に、効率的に、遊ぶようにビジネスをやって、

他人を自由にしながら、自分も自由になる、そんな生き方へとシフトしませんか??

省エネで勝手にうまくいくのが**最高**

ビジネスをやる上で、僕は『**仕組み**』や、
そもそもの『**設計思想**』こそが命だと考えています。

戦略的な視点で仕組みを構築することで、
ライバル不在の、一人勝ちビジネスが展開できます。

ビジネスを分解すると、

- ・ **マーケティング（集客）**
- ・ **セールス（マネタイズ）**

の2つの側面が出てきますが、僕が思うに、

マーケティングとセールスに関して、自分が働かなくても、
これらが**自動的**に進んでいって、時間が経てば経つほど、

勝手に自分のビジネスにとって有利な状況ができていく、

ということが実現すれば、最高ですよ。

それを進めるのが『**仕組み**』です。

『**仕組み**』を構築するのに必要なのが『**設計思想**』です。

『仕組み』というと、『**難しそう**』だと感じますか??

いやいや、そんなことはありません。

難しそう、と感じる人は、単に『**難しく考えすぎ**』だったり、『**余計な苦手意識**』を持ってしまっているだけです。

丁寧に分解してみれば、意外とシンプルなんです。

サロン開設以来、多くの**成功者**が輩出されました

オンラインスクール【**Road to Libertarist**】が
創設されたのは、2014年のことでした。

それ以来、成功者、大きな実績を出した人たちが
たくさん輩出されてきました。

そして、その多くの方が、スクールに参加する前は、
普通の主婦だったり、ビジネス経験が未熟だったり、

ほぼ、ゼロに近いところからのスタート、という方たちでした。

そうした人たちが、

スクールのコンテンツを受け取って学び、
また、リアルタイムでシェアされる僕の行動から学び、

サロンで自分のビジネスの進捗を相談しながら行動した結果、

業界で主流の、たくさんの方が関わって組織的に
大掛かりなプロモーションをすることもなく、

『**ほぼ自分一人で完結できる省エネスタイル**』で、

**大きなところでは、1オファーで3300万円を超える
売上げを発生させる**ことに成功しています。

ネットやITのことが苦手で、
メルマガ配信を始めたのもスクールに入会してから、

という、女性起業家の方が、SNS経由で、
300人ほどのグループをつくって、

そこにオファーを出して、の結果です。

300人のリストに、1オファーで3300万円の売上、です。

準備期間を含めても、たったの3ヶ月ほどで進めた、省エネ型のプロモーションの実績です。

僕自身が、インターネットを活用してやっているビジネス自体が、

『できるだけ大掛かりにせず省エネで効率性のいい手法』

ばかりなので、個人や小規模組織で活動している方や、ビジネススタート段階の人であっても、参考にしやすいんです。

他にも、1オファーで100万円以上の売上発生、程度の実績であれば、数え切れないくらいたくさんあります。

そういう人たちが、多数在籍していて、また、今後新たに輩出されていくのが【リバタリストサロン】です。

あなたもリバタイズの連鎖に加わりませんか？

リバタイズ、とは僕の経営する会社の名前でもあり、『自由を実現する』という意味合いの造語です。

成果報告をしたいと思います。

サトリさんの自宅勉強会が7月4日にあって以来、サトリさんからのご指摘アドバイスのもと、1オファー、100万円を超えることができました。

ただひたすら、サトリさんのアドバイス通りにやってきました。

当時の私の弱みが、「周知されていないこと」でしたので、

CBSセミナーを再度聞くことで、まずはFacebook上でのお友達を増やしました。

6月後半の段階で370人だったのが、現在は820名まだまだ現在進行形です。

おかげさまで、1投稿で200以上のいいね!は軽くいただけるようになりました。

そして勉強会でご指摘のあった、なんといってもオファー成約には「メルマガ」が必須とのこと。

このメルマガも、現在は100人以上の登録で、解除はたった2人（RTLの人だけど笑）毎日少しではありますが、登録数も増えております。

メルマガを開始するにあたり、メルマガ告知までのプロモーションをFacebookとブログを中心にし、現在も毎日続けております。

メルマガの登録日により、オファーが届くのが人によって違うので、最終的に何名になるのかまだわかりませんが、現在4名様確定しております。

サロンでは、これらの写真のように、日々、在籍するメンバーたちが実績を出した事例の報告をしています。

【反省点】

主催者と私たちがゴール、世界観の共有をしっかりとしていなかったところがあって、やはり、プレセッションそのものが「ゴール」みたいになって、「今日は素敵な場になってよかったね～」みたいな感じになりクロージングには遠かったり、全く違う媒体からプレセッションがあるのを知って参加した人たちがいて、私のこともライブ配信のことも全く知らず、前知識が全くない人がいたので、私にとってはアウェイな感じでクロージングがやりにくい場がありました。

やはり、主催をしてもらう人とは、しっかりとゴール、世界観の共有を時間をかけてする必要があるなぁと思いました。

=====

プレセッションを終えて本プログラム申込みは

レギュラー 14名 252万
上位コース 22名 1210万
最上位コース14名 1890万
50名 3352万

という結果です。

=====

【今回のプロモーションを通してポイントをまとめます。】

●今回のプロモーションのやり方は、売りたいものが既にある、ある程度認知されている人、ある程度の実績がある人に効果アリ

●自分のやりたいこととやりたくないことを明確にすること
やりたくない部分は他の人のやりたいことであれば成立する。
ただしJVはパワーバランスが重要

●無料部分はどんどん惜しみなく出してゆく

●グループ参加してもらう時はフォームに登録してもらってからグループへ誘導。
(フォーム登録→リスト獲得)

●JVのパートナーとはなんどもミーティングをしてなぜ？このコンテンツを売りたいか？拡げたいか？などのゴール部分についてはしっかりと擦り合わせする必要がある。

そして、このあとの流れとしては、セミナー動画を通信講座にしようという計画をしています。

質問などがあればお寄せください(^-°)

サロンでそういった『仲間』たちと交流していくうちに、自然と、実績を出すことが『当たり前』という感覚が生まれてきます。

ここで出会ったみなさまの力をいただき
素晴らしいたくさんの方とのお縁をいただいて

【1オファー 150万達成させていただきました！】

12月にメルマガ読者の方に対して

【Love & Money Cycles ~循環~】6カ月30万円プログラムの
オファーを出し、5名の方が申込みをしてくださいました。

【達成できた決め手】は

- ・自分の想いや、楽しい！を常に発信していた。
(それが自然にファン作りになっていたと思われます。)
 - ・単発セッションや問い合わせには、自分の力を最大限に出して丁寧に対応した。
(集客なども意図はないです。ただ、話すのが楽しくて全てを出してしまうのですが、、、)
 - ☆ビジネスを考えてない方も1人、参加されていますがフローネの話し方が好き。あんな感じになりたい。楽しいから。という楽しい理由で、入ってきてくれています♡
- 私がやってきたことをざっと書くと
- 2015年
- 【4月】 サトリさんのオーディオセミナーを聞きはじめる。
- ・自分の中の思いこみが外れ始め、行動する自分に拍車がかかる

オンラインの交流だけでなく、【360度ビジネスコンサル】というグループ勉強会を定期的で開催しているので、実際に会って先輩や仲間たちの感覚を自分の中にインストールもできます。

こちらは、自分自身の実績報告ではなく、自分のコンサル生を稼がせるのに成功した事例報告のシェアですね。

今日は久しぶりの成果報告です。

8月はコンサル生さんから、ついに1オファーで120万の報告と80万の報告を頂きました。

50万未満でしたら、実績をあげる方が他にも何人もいるのですが、私の一つの目標でもあった、コンサル生さんに7桁ださせることが叶いました♡

そこで事例共有をさせていただきます。

私がシンカでサトリさんに言われた言葉を大切にしながら集客をしていたからの結果と言えます

それは「私よりも経験や実績のある人をコンサル生さんにすること」ということです。

目に見える実績がなくても、私のオファーに答えられる段階にいる人は、必ず私よりも優れた点が必ずある。と事前段階で自分の意識とオファー文を作っています。

それから、教える人、教わる人の視点を失くすコンサルもこころがけているということでしょうか。

あとは、これもやっぱりサトリさんに教わった事なのですが、とにかく「ダダ漏れの情報共有をする」という姿勢。

そこに私の得意な潜在意識コンサルを組み合わせ、その方のリミットを外していった結果、最速で7桁の実績を出させる事ができました。

コンサル回数は5回。そのうち3回は1日まとめてでしたので、「3回私に会ったり話ただけで7桁行くまでのマインドセットが可能である」

というアンカリングも自分にする事ができました。

コンサル生さんに実績ができると、自分の成長度も計り知れません。

集客も大切ですが、その先の彼らが成長した後の未来まで思い描いて集客を試みてください。

オファー文、金額設定、一括分割、その小さな組み合わせが、引き合う人を変えていきます。

まだまだ研究途中ですが、相手だけではなく、自分も成長させるオファーをこれからもしていきたいと思います。

サロンに参加すれば、あなたよりも少し前に参加した人が、

こうして、大きな結果を出していくところを
背中で見せていってくれることでしょう。

また、あなた自身も後輩や同期の入会者たちの視線を感じながら、
大きな実績を出しその報告をしていくことになるかもしれません。

【リバタリストサロン】 は、2014年に開設して以来、

そういった『**成功の連鎖**』が脈々と受け継がれながら
運営されてきたオンラインのコミュニティなんです。

あなたもこの連鎖の中に加わってみませんか？？

あなたのビジネスをブラッシュアップするための、あなた自身を
進化させる環境として自信を持ってオススメすることができます。

ネット上に創設したサトリ式ビジネスの**教育機関**

スクールでは、**【リバタリストサロン】**に参加する以外に、
専用の会員ページと会員向けメルマガによって学習用の
メインコンテンツが配信されていきます。

たとえば、**【CBSセミナー】**というコンテンツがあります。

これは、集客に有効な、とある媒体を活用することで、
ゼロからのスタートで、お金をかけず、無料で人を集めて、

その人たちを自分のビジネス企画に巻き込んでいき、そこから
ビジネスオファーを出して、大きな売上実績を作りながら同時に、

自分のメインコミュニティを構築する方法を語るセミナーです。

このセミナーだけを学んで、1オファーで数百万～1000万以上
の実績を出した人もたくさんいます。

また、**【EA講座：進化型アフィリエイト覚醒講座】**という、
メール講座形式で届く、学習のコンテンツもあります。

こちらの講座では、ビジネスにおけるマインドや、
ビジネスモデルやビジネスの設計への理解を深めた上で、

セールススキルを劇的に進化させる『**ストーリーライティング**』
を、ワーク形式で身につけていくことができます。

オンラインでの高額オファーのセールスの成約率を
高めたい方には、ぴったりなメール講座コンテンツです。

また、大きな実績を単発でつくるだけでは、長続きしません。

サトリ式ビジネスの肝は

『**仕組みづくり**』や『**設計思想**』にあります。

仕組みを構築した上で（仕組みづくりのための教育コンテンツも複数あります）、広告投資を始めれば、あなたのビジネスはさらなる『**安定経営**』のステージに到達します。

ネット広告の業界では長らく、Googleの検索連動型広告が一人勝ちしてきましたが、広まりすぎて、個人レベルでの運用が少し難しくなっています。

今、個人や小規模事業主として、一番魅力的な広告は、**Facebook**広告です。

Facebookには、Google以上の個人に特化したユーザーデータが蓄積されています。

そしてFacebookの広告部門の責任者には、Googleの広告を生み出し、育て上げた人物がヘッドハンティングされています。

Facebook広告を使いこなせば、今は、『**出会いたい人と出会う**』ことが可能だし、

『**運命の出会い**』をネット上で生み出すことができます。

そういった、Facebook広告の可能性と、
使いこなし方を一通り解説したセミナーも配信されます。

そして、『**仕組み化**』の究極の形とも言える、
オンラインアカデミー（通信講座）型ビジネス。

昨今、起業家の間でオンラインサロンが流行っていますが、
さらに効率的で安定的なのが『**通信講座**』型のビジネスです。

一度講座を完成させてしまえば、半永久的に安定した収益を自動
で生み出してくれるこのビジネスに進出しない手はありません。

オンラインアカデミービジネスに関しても、
未経験者が省エネで最短のステップで構築していくための、
ノウハウを一通り学べるコンテンツも用意されています。

こういった学習コンテンツを受け取りながら、
実践していく上での質問や相談をサロンで投稿できます。

また、他の人の相談やそれに対する回答を見ることで、
たくさんの事例の引き出しを自分の中にインストールできます。

そういった、『**サトリ式のビジネス**』を学ぶための、
総合的な教育機関が、この【**Road to Libertarist**】なんです。

サイバー空間に式神を置いていこう

サトリ式、を語る上で重要なキーワードが『式神』です。

【サイバー空間】とは、インターネットとかパソコン、スマホの向こう側の仮想的な現実、擬似的な生活空間です。

現代を生きる多くの人々は、検索やSNSやスマホアプリなど、【サイバー空間】の中で生活時間の大部分を過ごします。

『仕組み』をつくる、というのは、そのサイバー空間上に、自分の命令を忠実に実行してくれる『式神』のような存在を置く、

ということです。

といっても、これも難しく考えすぎないでください。

あなたが何か、ブログに一つ記事を書いて投稿したとします。

そのブログ記事は、サイバー空間の中で誰かが通りがかるたびに、あなたの考えや価値観を伝えてくれる自動で働き続ける式神です。

24時間、365日休まず、しかも余計なアドリブとかを加えることもなく、忠実にあなたの考えを伝え続けてくれます。

インターネットを活用してビジネスをする、というのは、

こういった、**ネット上（サイバー空間）**で自分の代わりに『仕事』をしてくれるような**【式神】**を置いて、それらの**式神を連携させて、自分のビジネスを進める、**ということです。

あなたがビジネスをする上で、オフラインでやっていることを、オンラインの**【サイバー空間】**に置き換えて、自動でその仕事を担当してくれるような、**【式神】**をたくさん置いていくんです。

それだけで、オフラインのネットを使わないビジネスに比べて、**異次元的に省エネで効率のいいビジネス**が実現できます。

【式神】というのは、

FacebookやブログやwebサイトやYouTubeやメルマガなどの

【サイバー空間】上の『あなた自身』やあなたの『分身』

とも言える**【個人メディア】**や、そこに投稿される一つひとつの記事（文章）や動画や音声ファイルなどの**【コンテンツ】**だと考えれば、まあ、間違いないです。

単なるメディアやコンテンツではなく、**あなたが目的を与えて、命を吹き込む【式神】**ととらえるところがポイントです。

売りたいものを、自由に売れる人間になろう

マーケティングの本来の意味は、
マーケット（市場）の創出、です。

あなたのこと、あなたのやっているビジネスや、
あなたの会社や商品をまだまったく知らない段階の人たちに、

まず、あなたのことを知って（認知して）もらって、

興味を持ってくれた人たちに【**価値提供**】をして、
信頼値や親近感を高めていき、

（ファン化、真の意味でのブランディング）

その結果、その人たちが【**サイバー空間**】や現実世界の中で、
あなたのビジネスに前向きな姿勢で関わるようになり、

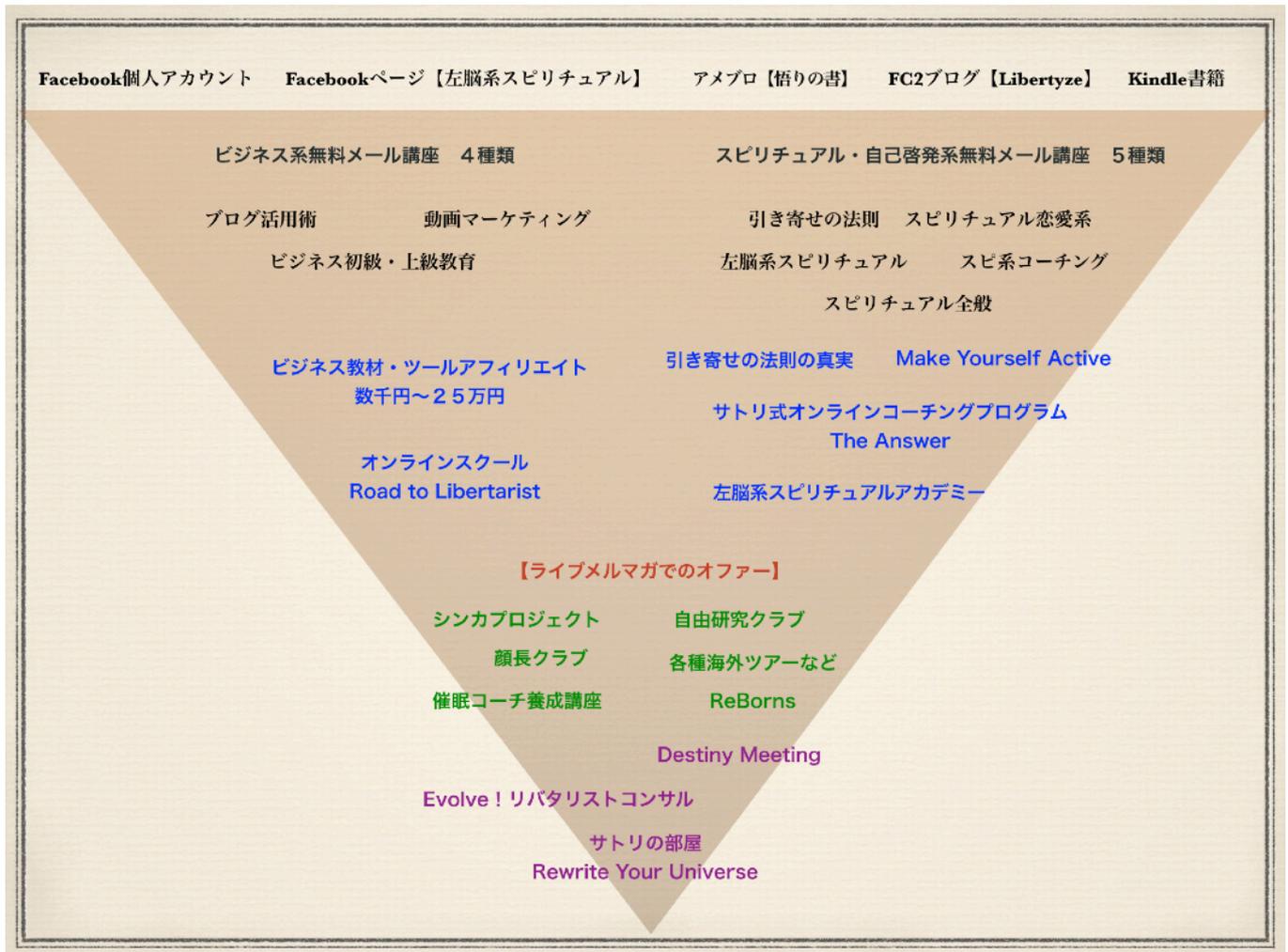
あなたのビジネスの【**場のエネルギー**】が高まります。

インターネットを使えば、そういったプロセスのすべてを、
【**サイバー空間**】の中だけで進めることができ、

そういうエネルギーの高いコミュニティが形成されると、
**どんなオファーを出したとしても、あなたの売りたいものが
自由に売れていく、**という状況が実現します。

それが【サトリ式】のビジネスの最大のポイントです。

僕は今、ネット上に、



こういう感じで【式神】によるビジネス構造を構築しています。

この構造のおかげで、自分が直接労働をしなくても、
【式神】たちが勝手に働き続けてくれるので、

(しかも、気の抜けた僕よりもよっぽどいい働きをしてくれます)

結果として、『時間』と『お金』の自由が得られます。

時間とお金とあなたの活力（エネルギー）は、あなたの人生の質を高める『宝』です。

宝であり、あなたの人生に価値を生み出すための、**資源：リソース（エネルギー源）**となります。

お金がなくても、時間がなくても、何かをやるうという活力がなくても、

あなたの人生の質は著しく下がってしまいます。

ビジネスをやりながら、そういう状態に陥ってしまわないことが重要です。

逆に言えば、時間や活力といったリソースを損なうような働き方を強いられているから、

日本人の幸福度が低くなってしまっている、とも感じます。

僕は、こういった、ビジネスを教える活動を通じて、**幸福度の高い、自由な日本人を増やしたい、**という理念も持っています。

欲張りに自由を謳歌するのがサトリ式

会社員時代から僕が好きな言葉が、『省エネ』です。

物質的にも情動的にも、これだけ豊かになった現代社会の中で、身をすり減らして働くというのはもう、時代にマッチしていない、と考えています。

インターネットが個人の可能性を大きく広げてくれた今、
効率のいい、省エネ的な働き方をして、

自分の好きなことを十分に楽しみながら生きていくこと、

それが一般市民の僕らにも許された、
本当に素晴らしい時代に僕らは生きている、と感じています。

今の僕は、東京と神戸に複数の家を持って、
自由に行き来する生活を送っています。

平日に、ぷらぷらと遊び歩くのも、
自宅でネコたちとまったり過ごすのも自由、

同じような自由な起業家仲間たちと世界を旅するのも自由、です。



そういう、自由な働き方を実現するため、

【サトリのマインドセット】を学び、
ビジネスの設計思想を学び、思考回路をインストールして、

【リバタリスト：進化型の自由人】になっていく、
オンライン上の教育機関が、

【Road to Libertarist】というオンラインスクールで、
リバタリストのための交流サロンが **【リバタリストサロン】**です。

Libertarist：リバタリストとは、僕自身による
『進化型の自由人』という意味合いの造語です。

リバタリストとは、

- ・ **人生の自由を自分でコントロールできている人**
- ・ **自分の生き方、在り方を通して、
他人の可能性を開き、他人を自由にする人**

という定義になります。

ここまで語ってきた僕の理念や考え方に
共感できる方は、ぜひ、ご参加ください〜

オンラインスクール型コミュニティ

Road to Libertarist

進化型自由人リバタリストへの道

【リバタリストサロン】 は

自由に、遊ぶようにビジネス活動をやって、

世の中にしっかり貢献する、新世紀型の
『**進化した自由人**』が集まるオンラインサロンです。

あなたもこのサロンのメンバーに加わって、
【リバタリスト：進化型の自由人】 になりませんか？

【リバタリストサロン】に参加する

参加費：275,000円 (税込)

【Road to Libertarist】で受けられるサポート

・【リバタリストサロン】への招待

Facebookの専用サポートグループにて、リアルタイムサポートが受けられます。

サトリの現在進行形のビジネスプロモーションや企画のシェアもします。

・会員ページでのコンテンツ視聴

会員ページにて、膨大な量のコンテンツが、配信されます。

参加した方は、すべてのコンテンツをすぐに観られます。

・【360度ビジネスコンサル】への参加権

自宅などで開催するビジネスコンサルに、**【抽選審査】**を経て無料で参加することができます。

【Road to Libertarist】のカリキュラム

【RtL】では、サトリ式のビジネススタイルを身につけるため、半年間かけて6段階のカリキュラムでコンテンツを配信します。

(一括払いコースの場合、参加と同時にすべてのコンテンツを自由に学んでいくことができます)

Unit.1 サトリ式ビジネスの流儀：リバタリスト的マインドセット

サトリ式の省エネで効率的なビジネスを構築する上での、土台となるマインドセットを学び、『コンテンツビジネス』の概念をアップデート（書き換え）します。

また、同時に、サトリ式ビジネスの仕組み構築の根幹となる、【式神】の講座の受講を開始します。

ここでマインドセットを固めると同時に、サトリ式ビジネスの全体像のイメージを作り、**自分のビジネスの設計図**を持ってもらいます。

配信されるコンテンツ

【式神】NEO Contents Marketing Method 講座

【結果を出す人の思考回路】セミナー

【コンテンツビジネスが絶対に成功する理由】

【自分の『連載』を持つという感覚】

【サトリのビジネスの裏側暴露インタビュー】

Unit.2 サトリ式ビジネスの仕組み構築

Unit.2では実際に自分の**ビジネスの仕組み構築**をスタートします。

仕組み構築を形にしていく上での実践マニュアルとなるコンテンツを中心に配信します。

仕組み構築は、継続的に積み重ねていくものなので、ここに収録されているコンテンツは今後、必要に応じて何度もリピートしていくことになるでしょう。

配信されるコンテンツ

【サトリ式コミュニティビルディングメソッド】

【RtL生のための仕組み構築講座】

【元公認トレーナーインタビュー：『成果に追いつかれるな』】

【公開コンサル講義：自分の講座の作り方】

【メルマガが最強メディアなのがわかる動画】

Unit.3 進化したアフィリエイトビジネスをマスターせよ

自分のビジネスの中に、アフィリエイトというモデルを採り入れるだけで、**キャッシュポイントが自由自在に構築**できるようになり、可能性が無限に広がります。

Unit.3では、サトリ式の『進化型アフィリエイト』に関するコンテンツを中心に配信します。

アフィリエイトと銘打っていますが、ビジネスやセールスの本質論の講義がたっぷりと収められているので、受講していく中でビジネス脳が進化していきます。

配信されるコンテンツ

【RtL生のためのアフィリエイトビジネス構築講座】

【進化型アフィリエイト養成セミナー】

【進化型アフィリエイト覚醒講座】

【サトリ式自動信頼構築・自動徳積み装置の構築】

【サトリが起業当初にリピートしていた教材1】

【弱みが強みに変わって目がハートになる動画】

Unit.4 自由自在に、効率的にマネタイズする

Unit.4では、**サトリ式の高額オファーの出し方、高額サービスの構築**に関するコンテンツが配信されます。

サトリ式、なのでもちろん、通常の高額オファーの話ではなく、自分のコミュニティメンバー、メルマガ読者やFacebookグループの参加者が自動的にファン化し、高額オファーすらも自動化してしまうようなコミュニティビルディングの極意や、

高額オファーがそのまま自動化収益につながる仕組み構築を念頭に置いたオファーやサービスのデザインについて、サトリが過去に実際に出したオファーの事例の解説なども交えて情報公開します。

大きな収益を生み出しながらも、人生の自由度が上がり、同時に他人の人生の可能性を開く、リバタリストの真骨頂を凝縮します。

配信されるコンテンツ

- 【サトリ式ビジネスオファターのデザイン】
- 【コミュニティ・ビルディング最初の一步】
- 【サトリが実際に出したビジネスオファターの事例】
- 【サトリが起業当初にレポートしていた教材2】
- 【実はもうすでに資産を持っていることに気づく動画】

Unit.5 自動化し、経営を安定化させる

Unit.5では、安定経営に欠かせない**サブスクリプション（継続課金）モデルのビジネスの構築**について学んでいきます。

継続課金モデルというと、流行りのオンラインサロン型のビジネスを思い浮かべる方も多いかと思いますが、オンラインサロン型は実労働が多く、収益構造も搾取型っぽいイメージになり、『リバタリスト』的ではありません。

通信講座や、オンラインアカデミーといった『教育機関』型のビジネスの構築がサトリ式で『リバタリスト』的な回答です。

経営の数字が安定化し、法人としての黒字決算の実績を作れば、そこから金融機関からの融資の道も拓けます。

サトリの実践するノウハウをすべて公開します。

また、集客のためのFacebook広告の使い方に関する実践コンテンツも配信します。

配信されるコンテンツ

- 【究極の省エネ安定経営ビジネス】
- 【オンラインサロン型ビジネスの欠点と
オンラインアカデミー型ビジネスの優位性】
- 【通信講座システムを使ったリストコミュニティ構想】
- 【オンラインアカデミービジネスのhow to】
- 【サトリのビジネス構想と裏側全暴露】
- 【リバタリストのためのFacebook広告完全攻略セミナー】

Unit.6 さらに進化と、唯一無二の存在になるために

Unit.6では、Unit.1～Unit.5までの内容を踏まえた上で、**ビジネスパーソンとしてライバル不在の唯一無二の存在となる**ためのコンテンツを配信します。

キャラクターブランディングやマーケティングを極め、人生における質の高い『出会い』を自在にデザインする、そういう境地を目指す方には必須の叡智を伝授します。

配信されるコンテンツ

- 【言霊の魔術師になろう！】
- 【サトリが起業当初にリピートしていた教材3】
- 【戦略的思考で迷いが消える動画】
- 【過去の経験から地に足のついた『切り口』が見つかる動画】

※この他に、具体的事例を学べる公開コンサルが多数あります。

【Road to Libertarist】で学べること

- ・ **意識のステージ、現実のステージ、
ノウハウと収入レベルの正しい関係**

ネット上で『稼ぎ方』を教えている人はたくさんいますが、人の成長や、意識レベルの高さ、ステージとノウハウと収入レベルの関係など、そういった深い観点できちんと説明のできる人は、ほぼゼロと言えます。

この辺りの相関関係が理解できると、たとえ、まだ収入が満足に発生していない段階でも、自分のレベル、どういうステージにいるのかが把握できるので、今やるべきことに集中できるようになります。

- ・ **価値というエネルギーの循環**

お金回りのいい人間は、人間社会に循環する『価値』というエネルギーの循環、その流れを読むことのできる人間です。そういう目を養うためのポイントを解説します。

- ・ **ビジネスにおける『価値創造』のメカニズム**

ビジネス活動を行うことで、どのようにして『価値』というものが生まれてくるのか？そういう『目に見えない部分』で起こっていることについての理解が深まれば、おもしろいようにビジネス活動で

大きな結果を得られるようになります。ここも、しっかり解説していきます。

・自分が経験したことをマネタイズする具体的な方法

自分の経験をマネタイズできるようになれば、その人は、一生、お金に困ることはなくなる、と言えます。『**経験**』をお金に変えるための方法を、事例をシェアしながら具体的に学んでいてもらいます。

・洗脳型の教育と脱洗脳型の教育の違い

巷に溢れるコピーライティングやマーケティング教材のほとんどすべてで『**洗脳型**』の教育が語られています。『**洗脳型**』の教育は、売るためのセールス、つまりは、『**刈り取るセールス**』では効果を発揮しますが、コミュニティ化という観点で考えるとデメリットしかありません。

『**種をまくセールス**』を行ない、強固なコミュニティを構築していくためには、『**脱洗脳型**』の教育ができる必要があります。その辺りの『**違い**』を、事例を共有しながら詳しく解説していきます。

・個人ビジネスで最強の存在になるための方法

個人レベルでビジネスを展開していく上で、絶対に外せないのが『**コミュニティ化**』という視点です。それも単なるコミュニティではなく、独自の経済圏を形成するようなコミュニティである必要があります。そのために欠かせない資質について解説します。

・相手の心に『価値』を移動させる方法

『価値』が自分の心の中にしかなければ、相手にお金を払ってもらうことはできません。『価値』を移動させることでマネタイズが起こります。また、『価値』をしっかりと移動させることで、セールス後のコミュニティ化もスムーズに進みます。『価値』という目に見えず、言語化することが難しいものを、どうやって他人の心に移動させられるのか、その辺りのメカニズムも解説していきます。

・セールスオファーを出す前に済ませておくべき3つのポイント

結果の出る人のセールスは、オファーを出す前の段階で、8割～9割は決まってしまうています。逆に言えば、結果が出ない人は、勝てない場所でオファーを出してしまっている、ということです。さらに、セールス後のコミュニティ化が、どのくらい効率的に進むのかも、オファーを出す前の段階で決まります。セールスにおいて、オファーを出す前までに固めておくべきポイントを解説します。

・相手に心理的ハードルを乗り越えさせる方法

お金を支払う、というのは、その当人にとっては、相応の『**心理的ハードル**』を乗り越えなければ実践できないレベルの行動になります。『**心理的ハードル**』を乗り越える過程で、相手の意識レベルが成長するため、結果的に、あなたのコミュニティには意識の高い人間ばかりが集まってくることになります。その『**心理的ハードル**』を乗り越えさせるために、どういう教育が必要なのか、を解説していきます。

・感情のスイッチと理性のスイッチを押す技術

感情のスイッチが押されると『共感』や『感動』が、理性のスイッチを押せば『納得』というものが生まれます。両方のスイッチが押されたとき、人は自分の意志で、『購入』という行動に踏み切ることができます。『共感』『納得』が生まれ、自分の意志で購入に踏み出した人間ばかりが集まることで、あなたのコミュニティは、とても強い結束をもつことになります。

その『共感』や『感動』、『納得』をどうやってつくり出すのか、その辺りのポイントも詳しく解説していきます。

・ポジショニング理論の解説とその具体例

新しく立ち上げるビジネスがうまくいくかどうか、そこでコミュニティ化がスムーズに進むかどうか、は、『ポジショニング』によって決まってきます。逆に、ポジショニングがマズいと、いくら努力してもそのビジネスを軌道に乗せることはできません。ポジショニングというものについても詳しくレクチャーしていきます。

・セールスの際に語るべき3種類のストーリー

セールスを行なう際に、必ず語るべき3種類のストーリーがあります。これは、誰にでも語るができるものですが、語らずにセールスしてしまっている人が多いです。この3つをしっかりと語っていただくだけでも、セールスの結果は段違いに変わってきます。また、**ストーリーの共有**も、強いコミュニティには欠かせない大事な要素になってきます。その3種類のストーリーについても解説します。

・相手の心に触れるストーリーを創る方法

ストーリーは、もともとあるものを語る、という場合と、**自分の行動によって、新たなストーリーを創り出す**、という方法もあります。ストーリーを生み出す方法を知れば、自分の行動によって、新たなストーリーを無限に生み出していくことができるようになります。その方法を解説していきます。

・価値のかけ算によって独自性を生み出す方法

既存の価値を複数かけ合わせることで、相手にとって魅力的な、新たな『**価値**』を生み出すことができます。ですが、単純にただ組み合わせればいい、というものでもありません。そこにはルール・法則性が存在します。その辺りの秘密もレクチャーしていきます。

もちろん、この『**独自性**』があなたのコミュニティの強度をさらに高めることになります。

・ユニークネスの生み出し方

ユニークネス・独自性も、意図的に生み出せるものです。セールスを成功させる秘訣の一つは、**ユニークなオファーであること**、という要素も含まれます。どうすればユニークなオファーを出せるのか、また、どうすればユニークな存在になれるのか？を理解できれば、あなたのビジネスから『**ライバル**』『**競合**』といった概念が消え失せてしまいます。

一人勝ちするための秘密も解説していきます。

・ 言霊の魔術師になる方法

サイバー空間に置く【式神】は強力なアファメーション効果を持ちます。お金を稼ぐだけでなく、あなたの人生に必要な、縁の深い人を集めるために、どういう【言霊】を駆使すればいいのか？

コーチング理論や認知科学に基づいた、サトリ式のコピーライティングテクニックも伝授します。

・ 抽象度のレベルを上げるコンセプトメイキング

Appleがマイクロソフトに勝ったのも、Googleが他の検索エンジンサービスに勝ったのも、FacebookがSNSで唯一無二の存在になったのも、そのコンセプトの抽象度が高く、優れていたからです。

コンセプトメイキングがあなたのビジネスの可能性を決めます。

抽象度の高いコンセプトメイキングができると、あなたのビジネスから競合・ライバルの存在が消えます。

・ 仲間をつくるセールス

セールス=売り込み、という固定観念を捨ててください。サトリ式のセールスを身につければ、感謝されるのは当たり前、あなたのクライアントは、将来的にあなたのビジネスを後押しする強力なサポーターや『仲間』になっていきます。

・王国コミュニティの構築

正しい設計思想に基づいて、正しい戦略のもとに、正しいセールスを繰り返せば、あなたのビジネスコミュニティは、サイバー空間における【王国】のような強固な存在に変わっていきます。

・徳を積みながらお金も儲かる自動装置の構築

サイバー空間に、正しく【式神】を設置すれば、それは24時間365日休みなく、あなたが遊んでいても休んでいても働き続けます。また、【式神】が稼働することで、サイバー空間を通じて、あなたに感謝する人が世の中に自動的に生み出され、お金もあなたの元に勝手に舞い込んでくるようになります。

・進化型のアフィリエイトになる

進化型の、教育型アフィリエイトをあなたのビジネスに取り入れることで、あなたは自分の存在によって、他人の人生の可能性を開き、他人を自由にするようなリバタリストを体現するような人間へと変わることができます。

・人工知能を駆使して『運命の出会い』を引き寄せる

Facebookの膨大な個人情報と、最先端の人工知能を合法的に利用して、あなたの人生に『運命の出会い』を意図的に引き寄せる方法を学ぶことができます。

【リバタリストサロン】について

受講生専用のWEBサイトに併設された、
オンラインの交流ができる秘密のグループに招待します。

参加者はこのFacebookグループ内で自由に発言を投稿できるので、ここで質問を投稿したり、他人の質問に答えたり、他の参加者たちのやり取りをすべて観ることができます。

ここがメインの交流グループで、僕自身のコンサルティングもこのグループ内で行なわれることになります。投稿内容にはすべて目を通していきますが、僕自身が質問に回答することもあるれば、他の参加者が答えていくこともあります。

基本的に、セールスやマーケティング、プロモーション、仕組み構築、ステップメールなどに関して、問題があったり、疑問に感じていることがあれば、すべて投稿して頂いて構いません。

また、この【**リバタリストサロン**】では、目的や価値観・ビジョンの重なる『**仲間**』ができる、というの大きなメリットです。

僕は、自分にとって信頼できる人間だけをコミュニティに集めることの『**名人**』です。このコミュニティにも、僕の考え方や価値観・ビジョンに共鳴してくれた方ばかりが集まっています。

つまり、あなたが僕の示す価値観に共鳴して参加した場合、このコミュニティの他のメンバーと、とても仲良くなれる可能性が高い、ということです。



金山 慶允 確かCBSセミナーでも話してたと思いますが、Facebookページ、
ってのはCBSセミナーのノウハウ的には、後回しでイイ部分ですよ。

まあ、僕も【左脳系スピリチュアル】のページはかなり初期につくってたから、早いうちにあったらあったでイイと思うんですが、でも僕のこれまでのクライアントの方々の動向を観てると、早いうちにFacebookページを立ち上げて、それがうまく機能してるって人、かなり少ないです。… もっと見る

8月24日 12:09 · いいね! · 8



みなさまアドバイスありがとうございます！

まず金山さん、軌道修正ありがとうございます。… もっと見る

8月24日 22:08 · いいね! を取り消す · 2



コメントする...



金山 慶允

8月24日 12:51 · 編集済み

【モチベーションなんてものはない】

昨日、大富豪専門学校のグループ内のやり取りで、モチベーションに関して語ってみました（どうやったらモチベーションが上がりますか？みたいな話）。参考までにこちらでもシェアしますね。

僕はアメブロを始めて、結果が出るまで、一切モチベーションが切れたことはありません。ってか、モチベーションって言葉のとらえ方が違います。… もっと見る

いいね! · コメントする



さん、他27人が「いいね!」と言っています。 ✓ 47人が表示済み



他9件のコメントを表示



金山 慶允 大きなゴール、どんな環境であっても設定できますよ(*^_^*)b

まずは河原さんがその見本となって、背中を見せる存在になりましょう ^ー^

8月24日 17:51 · いいね! · 3



>河原さん

やるべき課題が見つかっているってことは、「大きなゴール」が見つかっているってことですよ～

8月24日 18:06 · いいね! を取り消す · 2



金山さん、藤本さんありがとうございます。背中で大いに語ってやっつこいます

8月24日 18:17 · いいね! を取り消す · 1



コメントする...





さん 😊 ハッピー
8月18日 0:07 · 編集済み

●報告130万：CBSセミナーの通りになりました。

こんばんは。（一旦の最終報告です。）

何度も経過報告を書かせて頂いていた通り、... もっと見る



いいね！を取り消す · コメントする

👍 あなたと [redacted] さ ✓ 49人が表示済み
ん、他34人が「いいね！」コメントしています。

価値観やビジョンといった『前提』が重なった人たちのコミュニティの一員となることには、いろいろなメリットがあります。

単純に、あなたに、何か売りたい商品やサービスがあるのなら、コミュニティの他のメンバーがそれをアフィリエイトして販売に協力してくれる可能性は高いでしょう。

また、あなた自身が他のメンバーのもつコンテンツを、自分の主力商品として扱うこともできるはずです。

そして、扱う商品やビジネス展開するジャンルが重なる人同士であれば、そこから**JV（ジョイントベンチャー）**が立ち上がることも、自然な流れとして起こります。

【リバタリストサロン】は、学びの場、自己成長の場であると同時に、新しいビジネスチャンスの宝庫でもあるんです。

【スクール入会者の感想】

岩木伸一と申します。
くらちゃんと呼んでください。

現在2つの会社を運営していますが今のお仕事は「山や田畑の活用のお手伝い」をメインにしています。



入会のきっかけは、サトリさんとドバイ・アゼルバイジャンの旅をして、ホテルも同室でサトリさんと自分の『**自由度の違い**』を見せつけられたからです。

お互い朝早くから仕事をこなすわけですが、僕は電話とメールの対応に追われあくせくと。

サトリさんはMacBookに向かい淡々と。

しかも僕の仕事は電話連絡とメールだけでは完結しません。海外にいながら常に帰国後の予定をたて落ち着かない状態です。

一方、サトリさんの仕事は朝の20分ほどで完結し自由を楽しむといった様子でした。

今まで自分の仕事もかなり社員に委託して、僕がいなくても運営できるシステムを構築してきたつもりでしたが、

やはりそこには限界があるようです。

ネットビジネスなどしなくても、どんどん事業拡張し会社も増やせばいいと思っていましたが、限られた人生の時間の中でどれだけ自由な時間が持てるかということは常に意識したいものです。

**「人生を愛するなら時間を無駄にしてはいけない。
なぜなら人生は時間でできているのだから」**

by ベンジャミン・フランクリン

**「自分の働き方の選択肢になかった
ネットビジネスを真剣に学ぼう！」**

アゼルバイジャンで迎えた最終日の朝決意したのです。

何もわかりませんが小さな一歩を踏み出そうと思いますので
みなさん、よろしくお願い致します。

僕のスクールには、僕と知り合った時点で、
すでにリアルビジネスで複数の会社の経営に関わり、
数億円レベルで売上を持っている人とかも参加してます。

このレターを読む人の中には、もうすでに、『稼ぎ』という面では、そこそこのレベルで実現している人も多いかと思います。

でも、そういう人こそ、ちょっと立ち止まって
考えてみてほしいんです。

**あなたの生活に時間や自由はありますか？
選択の自由を常に持って生きていますか？？**

あなたが仕事をするのはなんのためですか？？

世間一般的には、2つもの会社の経営に関わりながら、自身は、常に日本中を飛び回りながら、自分の参加したいセミナーや勉強会に参加している彼は、立派な『自由人』に観えると思います。

でも、旅行先で一緒に過ごしてみて、彼は自分と僕との『自由度』の違いをはっきりと思い知った、ということです。

オンラインスクール型コミュニティ

Road to Libertarist

進化型自由人リバタリストへの道

以上が、このオンラインスクール **【Road to Libertarist】** に申し込んで受け取れるサービスのすべてです。

このオンラインスクールでは、自分のビジネス活動を通して、他人を自由にし、そして自分自身も自由になるような生き方、

【進化型の自由人：リバタリスト】 としての生き方を、

参加者全員に実現してもらうことを目的にしています。

オンラインスクールへの参加費用は、

275,000円 (税込) となります。

オンラインサロンの参加期間の制限は特に設けていないので、一度参加すれば、半永久的にサロンメンバーとしてのサービスを受けられます。

【リバタリストサロン】に参加する

参加費：275,000円（税込）

P . s .

ここまでじっくりお読みいただいた方には、僕がこのスクールやオンラインサロンにてお伝えしたいこと、参加者の方たちにお届けしたい『価値』はご理解いただけたかと思います。

僕が世の中に増やしたいのは、『ビジネス』を通じて、

**他人を成長させ、他人の可能性を開き、
それによって、自分自身も自由にする人たち**です。

僕はそういう『想い』をもって、自分なりにビジネスやマーケティングというものを追究しています。

もちろん、今の僕が完成形だなんて思っていません。

まだまだ至らないところもたくさんあると思っています。

一番かけがえのないのは『仲間』という存在

だから、ビジネスの実践の中で、もっと自分を高め続けたいと思ってます。その過程と一緒に歩める『仲間』が欲しいんです。

もし、あなたがビジネスやマーケティングというものを通して、他人や自分の人生を豊かにしようと、本気でコミットする人なら、

僕は精一杯あなたのサポートをさせていただき、ご用意したこの環境が、あなたの人生の向上のために、

必ず役立てる場所になる、ということをお約束します。

ここまで長々と読んでいただいて、どうもありがとうございます。

何かしら、共感するものを少しでも感じていただけたのなら、とてもうれしく思います。

省エネで効率的で、感謝されるビジネスをやって、自由に稼ぐ人を、一緒に世の中に増やす『仲間』になってください。

サトリこと 金山 慶允